

Slipparinga



Villkor

Uppdrag

Tjänst:	<ul style="list-style-type: none">• Enligt offert
Leverans:	Trevliga och kompetenta. Vi levererar enligt uppställda kriterier. Vi är personliga och tillgängliga om du behöver komma i kontakt med oss Genomgång innan uppdrag, speciellt förstagångsuppdrag
Ringare:	Önskemål mottages, men bestäms inför leverans
Period:	Bestäms inför leverans

Ersättning

Ersättning:	<ul style="list-style-type: none">• Enligt given prislista / offert
Fakturering:	10 dagar netto. Fakturering av köpta uppgifter i en separat faktura. LÄNGRE UPPDRAG: Fakturering av uppringda kontakter faktureras månadsvis (kalendermånad). PROJEKTUPPDRAG: Fakturering sker dag 1 av ringperioden. Dröjsmålsränta och förseningsavgifter appliceras.

Fakturaadress

Ekonomiavdelning Fakturaadress:	Slipparinga använder gärna email för pdf-fakturor. Anges ingen speciell adress så används kontaktpersonens email.
------------------------------------	---

Bestämmelser

Samtal:	Det antal som är på listan, max det antal samtal som är köpt.
Kundlista:	Köpta uppgifter av Slipparinga, har Slipparinga redan tillgång till. Kundlista i alla andra fall tas fram av kund och ges i god tid innan uppdraget startar till Slipparinga.
Material:	ev. säljmaterial, genomgång, telefonlista, kundlista.

Villkor

- Offerten är giltig i 30 dagar
- Vid tvist gäller Sveriges rikets lag
- **Äganderätt till material och information tillfaller kunden**
- Producerat material kan användas som referens av säljaren med kundens tillåtelse
- Acceptans (skriftlig eller via email) är bindande avtal mellan parterna

Slipparinga



Slipparinga kontaktperson

Annika Thunberg
Annika@Slipparinga.se
0768-98 98 01

Företaget Slipparinga

Företaget Slipparinga www.slipparinga.se är en registrerad bifirma till FagerstaBo AB (namn av gammal hävd), 556672-7623. FagerstaBo AB står bakom offerter, sköter fakturering och avtal. Kontakt; 08-217011, 076-3930496. FagerstaBo AB har funnits sedan 2004, har F-skattesedel och säte i Fagersta.

Kundcase som referens

Millcroft håller på med industridesign och prototyputveckling. Nicklas Eriksson driver Millcroft och behövde komma in på rätt marknad i flera städer. Vi tog fram en prospektlista och fick även uppdraget att ringa på den. Utfallet blev gott med både stort intresse, kundbesök och direkta uppdrag.

50 prospekts
100 samtal

Nyutvecklad IT-system för att både skapa och delge visuell information på ett lätt sätt för både mottagare och organisation bakom. Vi hade kontakt med skaparna och fann de USP (Unique Selling Points) som gav bra resultat. Det är en ny produkt på en relativt ny marknad de hade valt, så även om inte kundmöten bokades var det många glada samtal och förfrågningar om mer information. Säljanalys har levererats löpande.

100 samtal x 2

Ringare hos Slipparinga

Annika Thunberg

Kreativ och glad människa. Resultat är till för att levereras. Som projektledare får inget falla mellan stolarna, och det uppnås bäst genom personlig kontakt och det är detta du också köper.

[LYSSNA PÅ ANNIKA](#)

Ellinor Karlsson

Marknadsföring är A och O. Marknadskom-munikation är Ellinors hemmaplan. Du köper min kompetens som marknadsförare och talare för din produkt.

[LYSSNA PÅ ELLINOR](#)

Ing-Marie Berndtsson

Lugn och metodisk med lång erfarenhet av försäljning och duktig på avslut. Ing-Marie är fantastisk på att skapa förtroende, vilket är det du köper när jag ringar för ditt företag.

[LYSSNA PÅ ING-MARIE](#)

Anders Björkman

Magiker på kvällarna som "Anders Fox" och ringare på dagen, Anders är en ombytlig svensk som är bosatt i Köpenhamn. En säker och säljande röst.

[LYSSNA PÅ ANDERS](#)

Maria Bökman

En säljare ut i fingerspetsarna som även drivit egen import och försäljning av krukor. Maria är skåning och har en lugn och lyssnande röst.

[LYSSNA PÅ MARIE](#)

Monica Balkefors

Monica har haft större och längre statliga uppdragsgivare men kan även titulera sig uppfinnare. Monica är konsekvent och tar lugnt sig an ett uppdrag.